

LA EFICIENCIA EL PRINCIPAL INSTRUMENTO DE EQUILIBRIO INDUSTRIAL DURANTE LA CRISIS Y LA COMPOSICIÓN EMPRESARIAL EN MÉXICO

Ihandira Torrico Pelaez
Asesor: Mpd. F. Alejandro Ramirez Gomez

INTRODUCCIÓN

El proceso de concentración del sector secundario de la economía parece ser la salida de muchos proyectos de desarrollo presentados por las distintas posturas teóricas para los países emergentes, especialmente para América Latina. Desde la creación de la CEPAL se fundamentó el estructuralismo, como la mejor alternativa en cuanto a la re- asignación de los recursos por parte de los gobiernos de Latinoamérica como principales agentes activos impulsores de una economía autónoma e independiente, que pudiera operar de manera eficiente en el comercio internacional.

Si se observa detenidamente la conceptualización del modelo, el principal instrumento de la llamada equimarginalidad se dirige a la reasignación de los recursos del sector primario exportador ante la industrialización del sector secundario faltante de recursos, del cual se obtendrían beneficios mayores en cuanto a la cantidad de ingreso obtenido del mismo.

A mi parecer este suceso es indudable, una economía en la cual funciona bajo el camino de una mayor industrialización tenderá a obtener mayores beneficios, en cuanto a generación de empleos, producto del efecto multiplicador del mismo; pero si observamos por el otro lado del espejo, veremos tal vez los grandes efectos negativos producto de la industrialización de las economías periféricas, la idea del planteamiento de la salida del retraso económico, no contempla al parecer los flujos externos de inversión que en si segmentaron internamente al país emergente.

Si observamos la maqueta mexicana, muestra claramente la división regional entre norte y sur, los indicadores muestran claramente una mayor concentración del ingreso y una polarización creciente en cuanto a estados que desarrollan actividades productivas y extractivas, como el movimiento comercial de bienes en cuanto a la cercanía con la frontera Norteamericana, lo que aun parece que muchos de nosotros como economistas olvidamos que el sector terciario de la economía no solo está centrado en la actividad comercial, sino

en el planteamiento de un modelo de desarrollo encaminado a la perspectiva sustentable, que permita no sólo una mejor reasignación de los recursos, sino también una mejor reasignación poblacional, y un menor detrimento del medio ambiente.

Uno de los puntos relevantes, considerado en mi opinión como una gran externalidad de la globalización y la perspectiva insistente de los gobiernos que impulsan la industrialización de la economía, fue no precisamente alcanzar una mejor distribución de recursos, mas al contrario se logró:

- Una disgregación de los mismos en cuanto despoblamiento de regiones por grandes migraciones campo ciudad
- La utilización irracional de recursos que concluyen en pérdidas irre recuperables de recursos no renovables, etc.

El proceso de industrialización al que se sometió México durante los años cuarenta y setenta, permitió una gran concentración de la población rural hacia la urbana, tal el caso de la ciudad de México que creció a un ritmo acelerado, lo que refleja un despoblamiento de las regiones rurales , es en este sentido que no solo debe existir la necesidad de un modelo de desarrollo que se enfoque únicamente a la reasignación de recursos económicos, olvidando la importancia de los recursos humanos y naturales, que cada vez son cuantitativamente menores, ya que el concepto de desarrollo no solamente engloba cifras económicas.

En cuanto al segundo punto expuesto en razón a las externalidades de una mayor industrialización, parece que el modelo contemplado de la llamada industrialización sustitutiva de la CEPAL no toma en cuenta el detrimento del medio ambiente. Precisamente el producto de las actividades extractivas y de explotación de los recursos, se observa que generalmente tiende a disminuir las reservas de aquellos bienes no renovables, difíciles de ser obtenidos, debido a los valores muy apreciados dentro del Comercio Internacional, en cuanto a materia ambiental, destaco principalmente la emisión de desechos tóxicos producto de actividades productivas como extractivas que implica el exterminio de especies que tienen gran valor económico expresado en su escasez, y de conservación desde el punto de vista biológico.

La globalización conceptualizada desde el punto de vista económico, produce grandes disparidades medidas únicamente en términos monetarios tal parece que esa es la razón por

la cual, se elaboran planes que tratan de paliar las diferencias monetarias, pero se olvida el entorno en el cual se desenvuelven dichas acciones, es decir el medio ambiente.

En este sentido planteo un modelo de desarrollo económico encaminado a un mejor aprovechamiento de los recursos, y conceptualizando al desarrollo como algo que va más allá del comportamiento de variables económicas, mi postura es partidaria de un mejoramiento del desarrollo humano, tomando en cuenta la perspectiva de la economía en el comportamiento ambiental y demográfico comentando anteriormente.

El planteamiento de este nuevo modelo de desarrollo queda fundamentado en el estudio del desgaste del sector industrial, la entrada y salida de pequeñas y medianas empresas, que generalmente tienen un periodo de vida muy corto, debido a las recurrentes medidas de eficiencia a la que se someten, en cuanto a la operación de actividades que en comparación de grandes corporaciones que tienen un mejor conocimiento estratégico, adquieren tecnología de punta que permite la disminución de los costos de producción, entre otros.

Se tratará de respaldar en cuanto al comportamiento demográfico y ambiental, el desenvolvimiento de las variables en estos años, para el planteamiento del modelo, encaminado al apoyo fundamental del desarrollo terciario de la economía enfocado al aprovechamiento sustentable de los recursos disponibles.

1. LA ERRONEA CONCEPCIÓN DE SALIDA DEL RETRASO ECONÓMICO DESDE EL MODELO DE INDUSTRIALIZACIÓN

Desde la creación de la CEPAL a fines de los años cuarenta, como en la actualidad se concibe a la industrialización como la herramienta que logrará el deseado escape del retraso económico en Latinoamérica. Desde el desarrollo capitalista experimentado en el norte del continente y en países como Inglaterra que desde un principio debido a sucesos trascendentales como la Revolución Industrial señalaron las directrices que encaminaron la creación de grandes empresas multinacionales en la actualidad, cuyo poderío en el mercado mundial es cada vez superior, como también el nacimiento de los principales sistemas financieros que rigen el entorno internacional.

En este sentido, considero la posibilidad de desarrollo desde la búsqueda de nuevas perspectivas, no concibiendo únicamente al sector industrial como el motor único de

crecimiento y avance. A continuación realizo el análisis descriptivo que fundamenta el desgaste del sector secundario de la economía, en países desarrollados, como los que se encuentran en vías de desarrollo desde el comportamiento de las empresas presentado mediante su estructura de costos.

En la actualidad es necesario el cambio, la construcción de un nuevo modelo de desarrollo presentado en la búsqueda de nuevos horizontes apoyados en otros sectores que componen el funcionamiento del motor económico y que permitan asimismo la deseada diversificación de la economía mexicana

1.1 LA RECESIÓN ECONÓMICA Y EL PERIODO DE VIDA EMPRESARIAL

¿Cuál es la razón fundamental por la que las pequeñas y medianas empresas tienen períodos de vida corto?, ¿cuál el secreto de las grandes firmas, que permite un mayor índice de sobrevivencia dentro de las etapas de recesión y depresión económica? Existen muchas razones presentadas por la teoría microeconómica que describen el comportamiento empresarial en el mercado, las empresas actuarán de manera eficiente según el cumplimiento del equilibrio entre medios de producción como la razón entre capital y la cantidad de trabajadores. Otro aspecto importante corresponde al tamaño de la planta, las empresas marginales generalmente son “pequeñas”¹ y últimas en incorporación en el mercado competitivo, además que financieramente cuentan con niveles muy pequeños de inversión en comparación de grandes multinacionales, etc.

La estructura del mercado en México no se encuentra lejos de la descripción teórica, en las etapas de crisis muchas empresas pequeñas y medianas desaparecen, mientras que otras logran reajustar sus operaciones. A continuación presento el comportamiento que explica la ventaja de operación de las grandes empresas representadas en las curvas de costos variables y fijos que muestran una causa de muchas existentes por la cual tienden a operar eficientemente.

Se concibe que la estructura empresarial con la que cuentan se encuentra muy por encima de las Pymes², tal es la razón por la que las últimas carecen de buen funcionamiento, como de capacidad de sostenibilidad en el largo plazo.

1 Las pequeñas, medianas y grandes empresas estarán consideradas de acuerdo al número de trabajadores para la micro, pequeña, mediana, y grande empresa de acuerdo a la publicación del Diario Oficial de la Federación, pub30 de junio de 2009, ver apéndice.

2 Ibid

Los puntos de referencia de la operación empresarial eficiente son:

La existencia de facilidad de especialización, producto de economías externas y de escala³

$$\Pi = IT - CT \quad (1)$$

donde:

Π = beneficio

$$CT = CF + CV \quad (2)$$

IT = ingreso total

CT = costo total

CF = costo fijo

CV = costo variable

La ecuación (1) indica que los beneficios serán mayores, debido a la disminución de costos explicado por la relación que surge producto de la inserción de empresas dentro de la globalización, en el corto y largo plazo. Se observa la estructura convencional de los costos totales, cuyo componente principal es el capital variable, como generador de productividad y beneficios, tal como alguna vez lo citó Marx bajo el nombre de plusvalía⁴.

Las economías de escala por su parte producirán costos decrecientes, representado por:

$$C_{me} = CT/Q \quad (3)$$

donde: C_{me} = costo medio

CT = costo total

Q = cantidad

La ecuación (3) implica que existe una disminución de los costos medios, en la medida que se produce más. El comportamiento de los costos totales muestra la tendencia decreciente debido a la especialización y producción en volumen.

El origen del planteamiento consiste en la capacidad de incorporación de los beneficios obtenidos por el capital variable, como de las operaciones empresariales producto de la especialización de actividades intraindustriales.⁵ Esta situación queda representada por:

$$\Pi = C + I \quad (4)$$

donde: Π = beneficio

C = consumo

I = inversión

$$I = S \quad (5)$$

S = ahorro

³Economías Externas, producto de la especialización y división del trabajo.
Economías de Escala, economías con grandes volúmenes de producción con menor costo.

⁴ Karl Marx & Engels Friedrich , Trabajo Asalariado y Capital, 1977, p

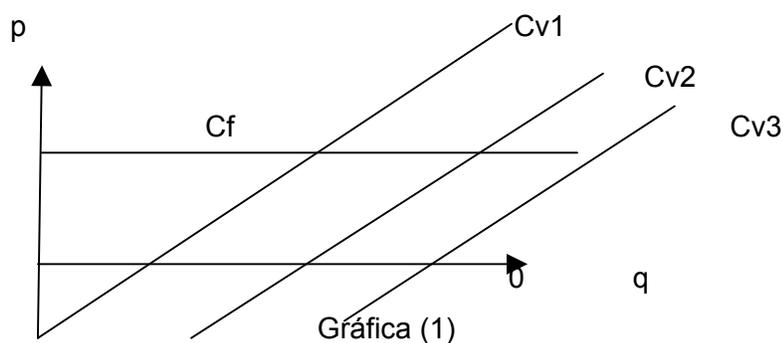
⁵ Economía Internacional, Krugman Paul, ed Adisson Wesley, 2001. p 142-143

Los beneficios se conformarán de acuerdo a dos variables: el consumo más la inversión (ecuación 4), se concibe al consumo en dos partes, tanto para la satisfacción de sus necesidades y en el mantenimiento de las actividades operativas de la empresa.⁶

El ahorro se convertirá en la inversión en el momento requerido que compensará los efectos negativos producto del comportamiento del ciclo económico (ecuación 5), teniendo en cuenta que las grandes empresas destinan sus reservas acumuladas, para el mantenimiento de la misma durante las contracciones económicas, es decir el desequilibrio del sistema⁷.

1.1.1 COMPORTAMIENTO DE LOS COSTOS VARIABLES Y FIJOS DE LAS GRANDES EMPRESAS DURANTE LA EXPANSION

El comportamiento de una empresa grande funciona de acuerdo a los rendimientos crecientes de escala, es decir, a una mayor producción disminuirán los costos de la misma.



La gráfica (1) muestra el comportamiento de las grandes empresas sujeto a la situación favorable del mercado y sistema, denotando que los costos variables disminuirán debido a la especialización y conformación de grandes clusters, producto del sistema globalizado, como los beneficios obtenidos por el comportamiento de los costos variables que se explica a continuación.

Se toma en consideración que los costos variables en los países industrializados tenderán a ser mínimos, teniendo en cuenta que estos se conforman por:

donde:

$$CV=f(L,MP,b) \quad (6)$$

$$L=f(An) \quad (7)$$

CV = costo variable

L = cantidad de trabajadores capacitados

MP = insumos

b = beneficios de economías externas y escala

⁶ Marx Karl, El Capital Vol IV, Ed Siglo XXI,2001. p 425

⁷ Keynes Maynard, The General Theory of employment, interest and money, Atlantic 2006, p.

A = Tecnología

n = población disponible en el mercado de trabajo

Donde b en la ecuación (6) representa los beneficios obtenidos resultado de las economías externas y de escala países industrializados; MP los insumos destinados a la producción L a su vez está en función de la proporción de los trabajadores capacitados, y su interacción con la tecnología ecuación (7).

El comportamiento descendente de los costos variables, queda explicado por la cantidad de empleados que demandan las empresas, tomando en cuenta que cuando una persona se encuentra más capacitada que las demás tenderá a realizar un trabajo más eficiente, y a su vez el mercado laboral al encontrarse saturado (tomando en cuenta la postura Keynesiana que el mercado nunca se encontrará en equilibrio en épocas expansivas y en en períodos de crisis la tasa de desempleo tiende al alza notable tanto para un país industrializado como para un emergente)⁸, implica la disminución del precio en la retribución de un trabajador, producto de la compensación existente entre la estructura de inversión del capital y trabajador, tal como la explica la teoría de la Cepal⁹.

Esta situación se explica por el comportamiento del ratio productividad precio y los diferenciales compensatorios¹⁰, que tiende a ser exponencial en cuanto a las empresas eficientes (multinacionales), en comparación de las Pymes que tiende a la baja:

$$R = P_{mg}/P \quad (6)$$

donde:

R= ratio productividad precio

P_{mg}= productividad marginal

P= precio

Se conoce que a mayores volúmen en cuanto al stock de capital de una empresa, supondrá la operación eficiente de la misma, es decir que la cantidad producida será mayor, al contar con mejor productividad, y los precios serán menores, debido a la disminución de costos, tal como lo explica la ecuación (6).

⁸Ibid, p. 247.

⁹ Rodríguez Octavio, Teoría de subdesarrollo de la Cepal, Ed Siglo XXI 1993, p. 113-115.

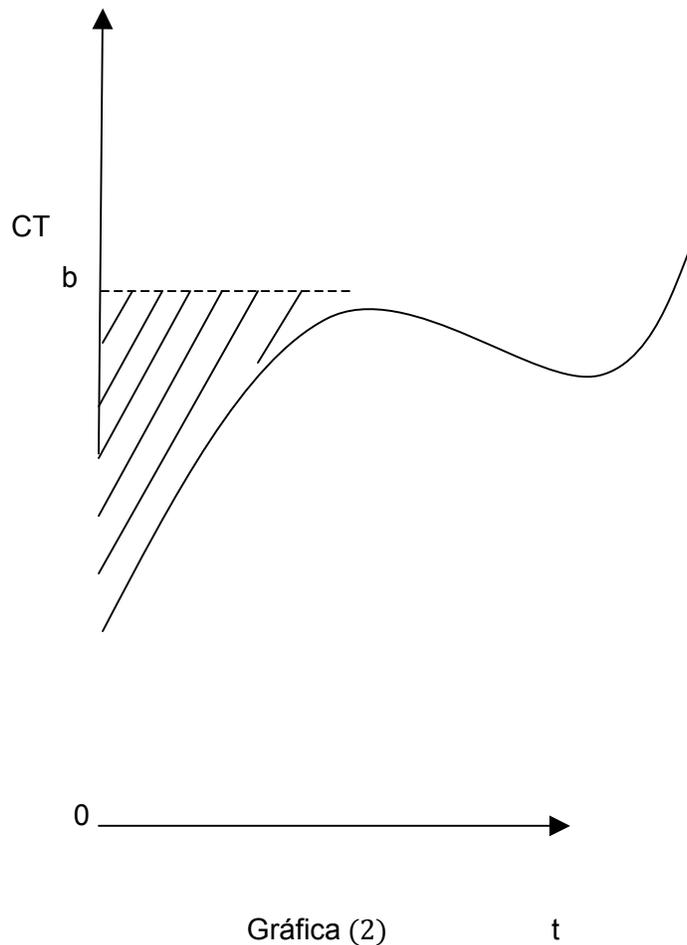
¹⁰ Diferenciales compensatorios, diferencias salariales entre trabajos, Introducción a la Microeconomía, Krugman Paul, Ed Reverté, p. 294.

Los diferenciales compensatorios existirán de acuerdo a la capacidad productiva de los trabajadores y el desempleo persistente

1.1.2 EL PAPEL DEL RENDIMIENTO ESPERADO, Y SU IMPACTO SOBRE LAS ESPECTATIVAS DE FINANCIAMIENTO

El ratio productividad precio detallado anteriormente, además de indicar la operación eficiente de una empresa, servirá como indicador en cuanto a las fuentes de financiamiento con las que se podría contar, explicado por la capacidad de pago y de cumplimiento con las instituciones crediticias.

Tal situación queda explicada en este sentido por:



$$\int_0^b CT_a^* da \quad (9)$$

donde:

CT_a = costo total

CF_a = costo fijo

CV_a = costo variable

$$CT_a = CF_a + CV_a \quad (10)$$

La gráfica (2) muestra el comportamiento de los costos totales en el largo plazo, y asimismo como la región Ob representa la capacidad de financiamiento empresarial, cuyo límite superior será el punto b, es decir cuando la empresa tienda al equilibrio.

La ecuación (9) denota que los costos totales de las grandes empresas se encontrarán limitados por el financiamiento y la capacidad de pago de las empresas (reflejado en la relación productividad- precio) que forma parte de los costos variables.

La ecuación (10) en este caso sufre un cambio en la composición, como se dijo un mayor stock de capital, implica un aumento en los costos fijos y variables, tal situación ocurre en la cima del ciclo económico.

$$\pi_a = \pi_{CF} + \pi_{CV} \quad (11)$$

La ecuación (11), representa los beneficios obtenidos por la diferencia en la estructura orgánica de la inversión transformada en capital, es decir que la relación beneficio será igual a la inversión y el rendimiento de la productividad de los costos fijos y variables, como muestra la ecuación (12).

$$\therefore \pi_a = \alpha I \quad (12)$$

donde:

α = rendimiento esperado de la productividad de costos

I = inversión

A su vez

$$\alpha = f(R) \quad (13)$$

donde:

R = ratio productividad precio

Es decir que el rendimiento esperado de la productividad de costos estará en función del ratio productividad precio (ecuación 13).

$$\pi_{CV} = f(A) = R \quad (14)$$

En la ecuación (14) Denotamos a π_{CV} como beneficios de los costos variables, en cuanto a la productividad mayor de los trabajadores, explicado por el ratio productividad precio R, pero

también se debe tener consideración de que los beneficios “A” no solamente forman parte de la productividad física de los trabajadores si no de la intelectual y la aportación académica (ecuación15).

$$A=f(Pmg_f, Pmg_j, \dots \text{etc}) \quad (15)$$

1.2 EL DESENVOLVIMIENTO DE LAS EMPRESAS Y EL CAMBIO DE COMPOSICIÓN DE LA INVERSIÓN EN LA CRISIS.

Anteriormente se explicó el comportamiento de las grandes empresas durante las etapas de expansión de las que forma parte el ciclo económico y como las situaciones favorables del entorno externo, como la inversión interna en cadena, permite la captación de beneficios superiores.

En las etapas de crisis el fenómeno sufre muchas variaciones y por ende la contracción de la estructura de costos

$$CV_a \rightarrow 0 \quad (16)$$

donde:

CF_a = costo fijo

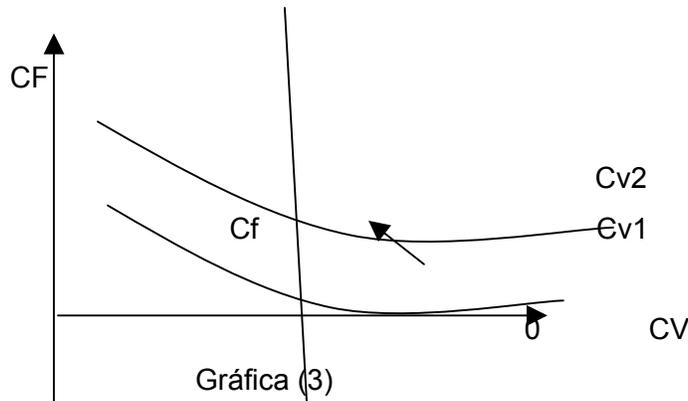
CV_a = costo variable

$$CF_a = CF_a \quad (17)$$

Las ecuaciones (16) y (17) muestran el cambio fundamental producto de las grandes variaciones en las curvas de costos fijos y variables durante una crisis.

La ecuación (16) explica que los costos variables tenderán a reducirse en el largo plazo, es decir que cuando una crisis tiende a tener mayor durabilidad los costos variables disminuyen, en este caso si hablamos de los diferenciales compensatorios con elasticidad perfecta.

Al contrario la ecuación (17) muestra el comportamiento de los costos fijos, las empresas tratarán de mantener el stock de capital del que disponen en la actualidad, de lo contrario, tratarán de reducirlo al mínimo, en términos de sensibilidad será inelástica, tal como muestra la gráfica (3).



2. EL CASO MEXICANO Y LA COMPOSICIÓN EMPRESARIAL

El caso particular de México, permite la clara visión del cambio estructural de la actividad productiva a la empresarial, en donde se concentra actualmente flujos migratorios interestatales como veremos más adelante, y la segmentación del país en estos últimos años.

El sector manufacturero particularmente experimentó una disminución, según las cifras presentadas por INEGI:

Industrias manufactureras

Evolución de las unidades económicas por tamaño 1998 y 2003

Tamaño	Unidades Económicas		Crecimiento Porcentual 1998 - 2003
	1998	2003	
Total Manufacturas	344 118	328 718	-4.5
Micro	310 118	298 678	-3.7
Pequeñas	22 739	19 754	- 13.1
Medianas	8 228	7 235	-12.1
Grandes	3 033	3 051	0.6

Fuente: **INEGI**. Censos Económicos 1999 y 2004.

Cuadro(1)

El cuadro (1) indica el comportamiento descendente de las empresas manufactureras del período 1998 al 2003, se observa que la reducción del 4.5% total, es producto del

comportamiento descendente de las empresas micro, pequeñas y medianas, contrario al crecimiento porcentual del 0.6% de las empresas grandes.

Es importante destacar que las empresas micro, pequeñas, medianas, dedican actividades, cuyos niveles de capital de inversión son bajos, teniendo en cuenta que la mayor parte de trabajadores no reciben remuneración (generalmente negocios de autoempleo) y el capital destinado a tecnología es escaso, contrario a la operación eficiente de las empresas, lo que implica rendimientos esperados que tienden a cubrir los costos de producción.

Referirse en cuanto a capacidades de financiamiento, debe considerarse que el mercado de operación de las micro, pequeñas y medianas empresas, es reducido y de carácter “doméstico” reducido, sujeto al ingreso personal disponible de los individuos que forman parte de él.

A continuación la composición de las industrias manufactureras en México:

INDUSTRIAS MANUFACTURERAS

UNIDADES ECONÓMICAS MICRO, PEQUEÑAS, MEDIANAS

CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES DE LAS DIEZ RAMAS MÁS IMPORTANTES, 2003

Rama	Unidades Económicas Absolutas	%	Personas ocupadas Absolutas	%	Remuneraciones de pesos Millones	%	Total de activos fijos Millones de pesos	%
Total micro	298 678	100.0	762 103	100.0	11 509	100.0	46 014	100.0
Panaderías y tortillerías	92 064	30.8	235 192	30.9	2 942	25.6	11 571	25.1
Estructuras metálicas y herrerías	40 135	13.4	81 244	10.7	1 067	9.3	3 868	8.4
Muebles, excepto de oficina y estantería	18 926	6.3	45 529	6.0	672	5.8	2 029	4.4
Productos a base de arcillas y refractarios	15 668	5.2	41 673	5.5	297	2.6	975	2.1
Impresión e industrias conexas	13 135	4.4	39 959	5.2	871	7.6	3 126	6.8
Confección de prendas de vestir	15 567	5.2	37 718	4.9	455	4.0	1 369	3.0
Fabricación de otros productos de madera	16 362	5.5	35 898	4.7	403	3.5	1 351	2.9
Elaboración de productos lácteos	12 471	4.2	30 670	4.0	303	2.6	1 859	4.0

Otras industrias manufactureras	9 120	3.1	22 130	2.9	270	2.3	869	1.9
Industria de las bebidas	5 878	2.0	20 244	2.7	381	3.3	2 221	4.8
Subtotal	239 326	80.1	590 257	77.5	7 661	66.6	29 237	63.5
Resto de las ramas	59 352	19.9	171 846	22.5	3 848	33.4	16 777	36.5
Total pequeñas	19 754	100.0	431 768	100.0	20 696	100.0	58 614	100.0
								0
Confección de prendas de vestir	1 757	8.9	40 189	9.3	1 337	6.5	1 600	2.7
Panaderías y tortillerías	1 781	9.0	33 910	7.9	1 079	5.2	1 946	3.3
Impresión e industrias conexas	1 116	5.6	23 145	5.4	1 162	5.6	2 941	5.0
Fabricación de calzado	1 012	5.1	23 015	5.3	881	4.3	963	1.6
Fabricación de productos de plástico	985	5.0	22 976	5.3	1 157	5.6	3 806	6.5
Muebles, excepto de oficina y estantería	1 085	5.5	22 845	5.3	862	4.2	1 226	2.1
Estructuras metálicas y herrerías	804	4.1	16 300	3.8	743	3.6	1 212	2.1
Industria de las bebidas	755	3.8	15 875	3.7	854	4.1	2 494	4.3
Otras industrias manufactureras	723	3.7	15 200	3.5	606	2.9	982	1.7
Cemento y productos de concreto	601	3.0	14 005	3.2	1 320	6.4	6 406	10.9
Subtotal	10 619	53.8	227 460	52.7	10 001	48.3	23 576	40.2
Resto de las ramas	9 135	46.2	204 308	47.3	10 695	51.7	35 038	59.8
Total medianas	7 235	100.0	810 095	100.0	56 318	100.0	227 320	100.0
								0
Confección de prendas de vestir	783	10.8	85 833	10.6	2 994	5.3	2 887	1.3
Fabricación de productos de plástico	560	7.7	63 286	7.8	3 905	6.9	13 412	5.9
Muebles, excepto de oficina y estantería	282	3.9	30 880	3.8	1 361	2.4	1 596	0.7
Partes para vehículos automotores	226	3.1	29 267	3.6	2 370	4.2	8 785	3.9
Fabricación de calzado	279	3.9	28 706	3.5	1 233	2.2	1 201	0.5
Productos de papel y cartón	222	3.1	24 330	3.4	2 203	3.9	8 726	3.8
Impresión e industrias conexas	227	3.1	23 108	3.0	1 690	3.0	4 432	1.9
Otras industrias manufactureras	226	3.1	21 829	2.9	1 244	2.2	1 647	0.7
Industria de las bebidas	190	2.6	21 829	2.7	1 810	3.2	7 517	3.3
Fabricación de telas	127	1.8	16 339	2.0	1 054	1.9	4 815	2.1

Subtotal	3 122	43.2	350 930	43.3	19 865	35.3	55 019	24.2
Resto de las ramas	4 113	56.8	459 165	56.7	36 454	64.7		75.8
							172301	
Total grandes	3 051	1000	2 194	100.0	204 245	100.0	926 487	100.0
			613					0
Partes para vehículos automotores	366	12.0	402 793	18.4	34 149	16.7	84 813	9.2
Confección de prendas de vestir	346	11.3	236 908	10.8	9 644	4.7	8 844	1.0
Industria de las bebidas	123	4.0	86 027	3.9	10 130	5.0	57 731	6.2
Componentes electrónicos	95	3.1	85 247	3.9	7 258	3.6	6 266	0.7
Productos de plástico	155	5.1	81 743	3.7	6 237	3.1	19 675	2.1
Azúcar, chocolates, dulces y similares	98	3.2	55 436	2.5	6 091	3.0	31 749	3.4
Fabricación de equipo de audio y de video	41	1.3	53 035	2.4	5 410	2.6	4 587	0.5
Equipo y material para uso médico y laboratorio	64	2.1	50 307	2.3	4 054	2.0	4 020	0.4
Otras industrias manufactureras	80	2.6	47 223	2.2	3 180	1.6	4 953	0.5
Fabricación de automóviles y camiones	20	0.7	43 511	2.0	9 693	4.7	103 172	11.1
Subtotal	1 388	45.5	1 142	52.0	95 846	46.9	325 810	35.2
			230					
	1 663	54.5	1 052	48.0	108 399	53.1	600 677	64.8
			383					

Fuente:Elaboración propia con datos obtenidos de INEGI pub" Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa Estratificación de los Establecimientos Censos Económicos 2004"

Cuadro (2)

El cuadro (2) muestra que en México, existen una tendencia decreciente respecto al tamaño de las empresas. Las empresas grandes constituyen aproximadamente el 0.9% de la cantidad de unidades económicas en el país, a diferencia del porcentaje equivalente total de las micro empresas, que constituyen el 90.9% de las unidades económicas industriales en el país, asimismo las pequeñas empresas constituyen el 6% del total y las medianas el 2.2 % del mismo.

Esta situación muestra el panorama de desenvolvimiento industrial en el país, en si el tamaño del mercado industrial y de la velocidad de movimiento de los flujos monetarios y financieros.

Hablamos entonces de un mercado incipiente tal como muestra el cuadro (2), tomamos en cuenta que el financiamiento es mínimo y que las principales actividades de las empresas micro, pequeñas y medianas es la generación de productos con escasa elaboración, y que las remuneraciones de los mismos son bajas.

Ante el desenvolvimiento de crisis, las empresas micro, pequeñas y medianas serán las primeras en ser consumidas por el proceso, debido al comportamiento ineficiente, y al no cumplir con el cambio en la estructura de inversión como lo hacen grandes firmas, explicado en el punto (1.3).

2.1. LA DISTRIBUCIÓN DE LAS UNIDADES INDUSTRIALES MANUFACTURERAS Y LA EXTERNALIDAD MIGRATORIA

La distribución de unidades económicas industriales en México fue heterogénea lo que produjo el despoblamiento recurrente entre las entidades estatales de la región sur, (exceptuando al Estado de Quintana Roo), hacia el norte y centro del país, así como Baja California, Baja California Sur, Querétaro, Nayarit y Colima.

A continuación la distribución de los establecimientos manufactureros:

Industrias manufactureras

Unidades económicas por regiones según tamaño, 2003

Regiones	Total		Distribución		Mediana	Grande
	Absoluto	%	porcentual			
			Micro	Pequeña		
Total Nacional	328,718	100.0	90.9	6.0	2.2	0.9
Sur-Sureste	80 450	24.5	97.1	2.1	0.5	0.2
Centro-Occidente	86 452	26.3	89.9	7.3	2.1	0.7
Centro	108 486	33.0	90.1	6.4	2.6	0.9
Noreste	27 734	8.4	82.7	10.4	4.4	2.5
Noroeste	25 596	7.8	86.5	7.2	3.7	2.5

Fuente: Elaboración propia con datos obtenidos de INEGI pub” Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa Estratificación de los Establecimientos Censos Económicos 2004”

Cuadro (3)

Se observa que las actividades industriales para las empresas grandes se concentraron en la región noreste y noroeste, mientras que las unidades micro en las regiones sur-sureste¹¹ del país. Esta situación describe la diferencia de producción y de ingreso recaudado, la concentración de la actividad financiera debido, a la dependencia mexicana con el mercado norteamericano lo permitió la concentración de industrias ubicadas en la frontera del país, de esta manera, la industrialización logró el despegue de crecimiento económico en estas regiones. Por otro lado la región sur-sureste experimentó el crecimiento de industrias acorde a sus capacidades de ingreso, por esta razón actualmente la mayor parte de las unidades económicas que operan la región son micro.

Es importante considerar las externalidades producto de las actividades industriales, como también destacar, que en la actualidad las regiones que carecen de actividad industrial siguen sufriendo un continuo despoblamiento, pero ahora encaminado a regiones que actualmente están en evolución y despegue de actividades terciarias. Considerar que las inversiones pequeñas en unidades micro, pequeñas otorgadas por el gobierno son inversiones que a la larga no rendirán los frutos esperados, debido a la ineficiencia del comportamiento empresarial micro, pequeño y mediano.¹²

¹¹ se han considerado las cinco regiones definidas en el Plan Nacional de Desarrollo, 2001-2006:

Región Sur-Sureste: Campeche, Chiapas, Guerrero, Oaxaca, Quintana Roo, Tabasco, Veracruz de Ignacio de la Llave y Yucatán.

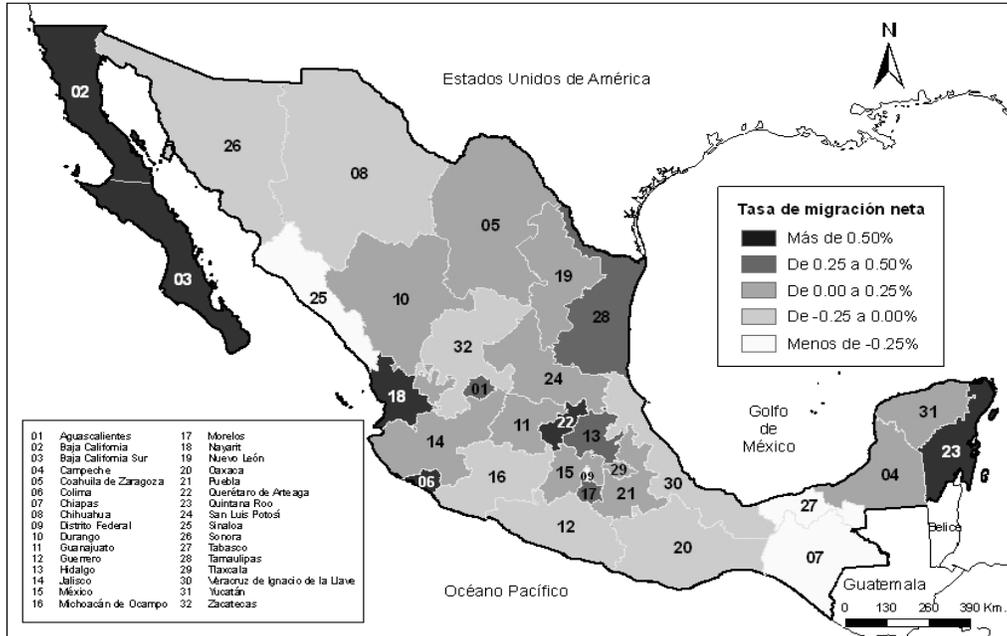
Región Centro-Occidente: Aguascalientes, Colima, Guanajuato, Jalisco, Michoacán de Ocampo, Nayarit, Querétaro de Arteaga, San Luis Potosí y Zacatecas.

Región Centro: Distrito Federal, Hidalgo, México, Morelos, Puebla y Tlaxcala.

Región Noreste: Coahuila de Zaragoza, Durango, Nuevo León y Tamaulipas

Región Noroeste: Baja California, Baja California Sur, Chihuahua, Sinaloa y Sonora.

¹² En el caso de las unidades medianas, debe considerarse que dedican sus actividades a un proceso productivo mayor que las unidades micro y pequeñas, pero que en la actualidad éstas sufren ataques externos que tienden a contraer sus operaciones, un ej de ello es la creciente competencia de mercancías que provienen de China y abastecen el mercado interno



Fuente: CONAPO, Elaborado con base en el *II Censo de Población y Vivienda 2005*. Mapa (1)

El mapa (1) muestra la distribución poblacional en México del periodo 2000 a 2005, los Estados más oscuros son los que actualmente reciben flujos migratorios mayores, y los de color blanco son aquellos que no representan significancia en materia migratoria, es decir los que pierden constantemente población. Se observa los principales sectores atractivos para la actividad económica son los estados de: Baja California, Baja California Sur, Colima, Nayarit, Querétaro y Quintana Roo.¹³ Es importante destacar que las principales actividades de los Estados anteriormente presentados, forman parte del sector terciario de la economía, se valen de la prestación de servicios comunales, actividades turísticas, tal como muestra el cuadro (4).

¹³ Proyección 2005, Conapo, Migración Interestatal serie 2000-2005

Sector de actividad económica por Entidad Federativa	Porcentaje de aportación del PIB estatal (año 2006)
Baja California	29.1
Comercio, Restaurantes y hoteles	21.0
Servicios comunales, sociales y personales	18.8
Industria manufacturera	
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	14.3
Transporte, almacenaje y comunicaciones	10.4
Construcción	3.4
Electricidad, gas y agua	2.3
Baja California Sur	
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	25.6
Servicios comunales, sociales y personales	24.3
Comercio, Restaurantes y hoteles	19.4
Transporte, almacenaje y comunicaciones	9.3
Construcción	7.0
Agricultura, silvicultura y pesca	5.3
Industria manufacturera	4.3
Colima	24.1
Servicios comunales, sociales y personales	20.4
Comercio, Restaurantes y hoteles	15.9
Transporte, almacenaje y comunicaciones	
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	11.1
Electricidad, gas y agua	9.5
Industria manufacturera	5.7
Construcción	5.1
Nayarit	
Servicios comunales, sociales y personales	31.1
Comercio, Restaurantes y hoteles	16.2
Construcción	13.4
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	
Agricultura, silvicultura y pesca	12.6
Transporte, almacenaje y comunicaciones	10.0
Industria manufacturera	9.7
	6.4
Querétaro de Arteaga	
Industria manufacturera	28.6
Comercio, Restaurantes y hoteles	21.7
Servicios comunales, sociales y personales	20.3
Transporte, almacenaje y comunicaciones	12.8
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	
Construcción	8.7
Agricultura, silvicultura y pesca	4.2
	2.7
Quintana Roo	
Comercio, Restaurantes y hoteles	46.8
Servicios comunales, sociales y personales	21.4
Servicios financieros, seguros, actividades inmobiliarias y de alquiler	
Transporte, almacenaje y comunicaciones	14.6
Construcción	9.4
Industria manufacturera	4.2
Agricultura, silvicultura y pesca	2.5
	1.0

El cuadro (4¹⁴) muestra las principales actividades productivas de las entidades federativas que reciben los principales flujos migratorios.

Se observa que 5 entidades tienen un comportamiento similar las principales actividades productivas forman parte del sector terciario, exceptuando al Estado de Querétaro, cuya principal actividad productiva continúa siendo el sector industrial.

3. CONCLUSIONES

El trabajo permitió analizar el comportamiento de las unidades empresariales grandes, desde la explicación del manejo de costos, su capacidad de financiamiento y el replanteamiento de la composición de la inversión durante la crisis. La finalidad del trabajo, fue tratar de esbozar el comportamiento eficiente de grandes empresas durante las épocas expansivas y críticas de la economía.

En la segunda parte, se presentó la composición industrial en el caso particular mexicano, entre micro, pequeñas, medianas y grandes empresas. En el país existe cantidad de empresas grandes, dedicadas a procesos de producción más largos ubicadas en la región noreste y noroeste del país que representa tan sólo el 2.5% de participación regional en cada entidad. Por otro lado la región sur- sureste concentra en su mayoría a las entidades micro con un 97.1%.

Dentro del total nacional las grandes empresas constituyen el 0.9%, mientras que las micro empresas constituyen el 90.9%. Es importante destacar que México es considerado como un mercado industrial más apto para actividades donde las unidades económicas son micro y pequeñas, esta situación es lógica, debido a la distribución del ingreso en el país.

Con éstos datos lo que se pretende, es llegar a entender que México, tiene un entorno complejo en cuanto a nivel industria, aun después de mucho tiempo de tratar de implantar el modelo de sustitución de importaciones y luego los tratados de libre comercio, permitió el crecimiento de unidades micro y pequeñas, que fácilmente cuentan con capacidad tanto operativa como financiera para afrontar una crisis a diferencia de las unidades grandes.

¹⁴ Fuente: Inegi, sistema de cuentas nacionales, PIB por entidad federativa Cuadro(4)

Programas de apoyo encaminados al apoyo industrial, forman parte de otro contexto, en la actualidad México sufre de un cambio progresivo en cuanto a la estructura productiva encaminada al desarrollo terciario. Actualmente en los datos proyectados por CONAPO, existen flujos migratorios desde la región sur hacia los estados de centro y norte del país.

Se conoce que desde el punto de vista económico la migración existe por la búsqueda de las personas en cuanto a mejores oportunidades de vida traducidos en mejores ingresos. En tal sentido se presentaron los datos de seis entidades federativas, consideradas como las principales receptoras de migrantes y posteriormente la presentación de las principales actividades productivas.

Los datos reflejaron que las actividades productivas principales de estos estados en la actualidad forman parte del sector terciario, lo que permite destacar la relevancia del cambio en la estructura económica del país, del sector industrial principalmente manufacturero hacia el sector servicios.

En tal sentido existe la necesidad del nuevo replanteamiento de desarrollo para el país, tomando en cuenta la disponibilidad de recursos en México, la capacidad de generación de empleos complementarios encaminados a la integración de sistemas entre la población marginada y por sobre todo el papel fundamental del Estado como impulsor de productividad, en cuanto a materia de Seguridad y control; el hecho que las inversiones sean canalizadas al sector industrial, implica el sostenimiento de empresas que operan con carencias técnicas, de las cuales se encuentran lejos de alcanzar eficiencia.

Otro aspecto muy importante es el detrimento al medio ambiente producto de actividades industriales, es decir, la contaminación de ríos y la calidad de la atmósfera, el DF ocupa el primer lugar de contaminación atmosférica no solo en Latinoamérica sino en el mundo.

En cuanto a la cantidad de desechos vertidos en ríos, constituye un problema fundamental en el caso particular de México, ante el problema preocupante de nuevas fuentes de abastecimiento de agua en la República, al contrario, los ríos reciben desechos provenientes no sólo del vertido de la industria, sino producto de las grandes aglomeraciones poblacionales en ciudades, y como resultado de la misma, la cantidad de desecho generado es cada vez mayor, afectando en sí a los ecosistemas, y la pérdida irreparable de muchas especies valiosas.

Es importante tener en cuenta, que también la actividad extractiva destinada a la exportación, que busca el ingreso en el mercado internacional, obliga a la práctica indiscriminada en contra de áreas forestales y reservas naturales.

Es fundamental la observación constante a la que estamos sujetos, como tener en cuenta las capacidades que nos permiten actuar de manera eficiente y que permita el crecimiento sostenido de la población y el país en su conjunto.

BIBLIOGRAFÍA

- Dornbusch & Rudiger, Macroeconomía, 2002.
- CONAPO, autores varios, Pub Migración interna, distribución territorial de la población y desarrollo sustentable, 2008.
- INEGI, pub: Micro, Pequeña, Mediana y Gran Empresa Estratificación de los Establecimientos Censos Económicos 2004.
- INEGI, sistema de cuentas nacionales, producto interno bruto por entidad federativa 2001-2006.
- Keynes John Maynard, Theory of employment, interest and Money, 2006.
- Krugman Paul, Introducción a la Macroeconomía, 2007.
- Marx Karl, El capital, 2001.
- Nicholson Walter, Teoría Microeconómica: Principios Básicos y ampliaciones, 2004.
- Rodriguez Octavio, Teoría de subdesarrollo de la Cepal, 1993.